

COMMERCIAUX BtoB H/F

Lille, Marseille, Rouen, Caen, Nantes, Nice, Lyon, Paris

Depuis sa création, AXECIBLES surfe sur la vague du Web avec succès et connaît une **croissance exponentielle**.

Créée en 2001, l'agence de création et de développement web s'appuie sur son propre réseau national pour **encourager les PME-PMI à tenter l'aventure du Web**, mais aussi et surtout pour **accompagner leur évolution** grâce à ce puissant canal médiatique. Le Groupe a ainsi développé plusieurs solutions visant à satisfaire les artisans, associations, PME-PMI et professions libérales. Chacun peut en effet **profiter d'un site web professionnel optimisé autour de solutions sur mesure et stratégiques** (charte graphique, hébergement professionnel, référencement manuel, outils de suivi statistiques, formation web-marketing).

Cette entreprise recrute par le biais d'**AJC Ingénierie** dans le cadre d'une POEI (Préparation Opérationnelle à L'Emploi Individuelle) des **COMMERCIAUX BtoB (H/F) en CDI**

La POEI, dispositif du Pôle Emploi, implique qu'une inscription auprès de leur service est obligatoire. **Seuls les demandeurs d'emploi Pôle Emploi pourront être éligible à cette offre.**

Tu l'auras compris, ta mission sera de :

- Le développement commercial de l'entreprise sans attribution permanente de secteur.
- La commercialisation des produits d'Axecibles
- La parfaite connaissance des produits et services vendus
- L'adaptation des propositions commerciales selon les besoins du client et en fonction de leur solvabilité.
- La prospection de nouveaux clients et de nouveaux besoins ou désirs de la clientèle
- L'information de la Direction concernant l'état du marché et en particulier l'activité des concurrents d'Axecibles.
- La prise et le suivi des commandes, ces dernières ne devenant définitives qu'après acceptation d'Axecibles.
- La gestion du fichier clients et leur fidélisation aux produits d'Axecibles.
- Le respect d'un seuil de 14 visites minimum par semaine avec les clients.
- La participation aux manifestations organisées par Axecibles en France et à l'étranger.
- La réalisation de toutes tâches administratives, techniques et commerciales liées à la mission principale du salarié.
- Prospection téléphonique et physique demandant beaucoup de déplacement toute la semaine.
- Permis B obligatoire

Si toi t'es ambitieux, performeur, challenger, à l'écoute c'est que tu es notre prochain talent, alors postule !!

Profil recherché :

- Bonne utilisation de l'outil informatique
- Connaissances basiques sur Excel, Word
- Savoir identifier les besoins d'un client et aller chercher l'information
- Savoir traiter des objections.
- Personne qui a un tempérament commercial, de l'empathie, à l'écoute du client, sens du service client, force de proposition et organisé.

Environnement :

- Rémunération en fonction du profil.
- CDI de 35h.
- Mutuelle d'entreprise, remboursement de frais, matériels à disposition.

Modalités d'inscriptions :

- **Dates et durée de la formation : du 13 octobre au 9 décembre (30 jours de formation + 10 jours de tutorat).**
- **Être inscrit au Pôle Emploi.**
- Les inscriptions seront closes 10 jours avant le début de la formation.

- Pour les personnes en situation de handicap nous mettrons tout en œuvre pour vous permettre d'accéder à cette formation ou pour vous réorienter.
- Pour candidater ou pour une prise de rendez-vous veuillez nous contacter par mail :
- axecibles-0610@ajc-ingenierie.odoo.com Si vous êtes sélectionné(e), le montant de la formation est de 4452€ HT. La formation sera entièrement prise en charge.